Andrés Jimeno Martínez

Lugar de nacimiento: Pamplona, España **Número de teléfono:** (+34) 625427173

Dirección de correo electrónico: andres.jimenom@gmail.com

Domicilio: 08029 Barcelona (España)

EXPERIENCIA LABORAL

THEBEERBOCK SL – Barcelona, España

Población: Barcelona | **País:** España

Especialista en Marketing Digital y Gestión de Punto de Venta

[20/10/2014 – 04/12/2024]

Responsable de la estrategia de marketing y comunicación para tienda física y online, enfocándome en mejorar la visibilidad de la marca y atraer clientes. Encargado de la gestión de pedidos y stock, asegurando una operativa eficiente y optimizando la disponibilidad de productos.

Ejecución de campañas de Email Marketing, publicidad en medios sociales y Google Ads, aumentando el tráfico y las conversiones a través de estrategias digitales efectivas.

Manejo de la reputación online, respondiendo a reseñas y fortaleciendo la relación con los clientes en distintos canales. Experiencia en ventas y atención al cliente, ofreciendo un servicio de calidad para mejorar la experiencia de compra.Responsable de la estrategia de marketing y comunicación para tienda física y online, enfocándome en mejorar la visibilidad de la marca y atraer clientes. Encargado de la gestión de pedidos y stock, asegurando una operativa eficiente y optimizando la disponibilidad de productos. Ejecución de campañas de Email Marketing, publicidad en medios sociales y Google Ads, aumentando el tráfico y las conversiones a través de estrategias digitales efectivas. Manejo de la reputación online, respondiendo a reseñas y fortaleciendo la relación con los clientes en distintos canales. Experiencia en ventas y atención al cliente, ofreciendo un servicio de calidad para mejorar la experiencia de compra.

Aptitudes: Creación de planes de marketing · Comercio minorista · Marketing de correo electrónico · Estrategia corporativa · Gestión de compras · Comercio electrónico · Comercial · Atención al cliente · Social Media Marketing · Digital Marketing · WordPress · Gestión de ventas

Minerva MKT – Barcelona, España

Población: Barcelona | **País:** España

Consultor de Marketing Digital

[01/10/2016 – 10/01/2021]

Responsable de la gestión y dinamización de la comunidad de voluntarios de la Federación Española de Baloncesto, fomentando su participación y compromiso. Coordinación con la FEB y CaixaBank, principal patrocinador del programa, para el desarrollo de iniciativas estratégicas.

Organización de eventos y actividades para voluntarios, asegurando su correcta planificación y ejecución. Gestión de newsletters y redes sociales, creando contenido relevante para mantener informada y activa a la comunidad.

Encargado de la gestión de contenidos de la web, incluyendo la realización de entrevistas a voluntarios para dar visibilidad a sus experiencias y reforzar el impacto del programa.Responsable de la gestión y dinamización de la comunidad de voluntarios de la Federación Española de Baloncesto, fomentando su participación y compromiso. Coordinación con la FEB y CaixaBank, principal patrocinador del programa, para el desarrollo de iniciativas estratégicas. Organización de eventos y actividades para voluntarios, asegurando su correcta planificación y ejecución. Gestión de newsletters y redes sociales, creando contenido relevante para mantener informada y activa a la comunidad. Encargado de la gestión de contenidos de la web, incluyendo la realización de entrevistas a voluntarios para dar visibilidad a sus experiencias y reforzar el impacto del programa.

Aptitudes: Creación de planes de marketing · Marketing de correo electrónico · Estrategia corporativa · Planificación de eventos · Organizaciones comunitarias · Creación de comunidad · Social Media Marketing · Digital Marketing · Moderación de comunicación online · WordPress · Elaboración de informes · Storytelling · Community Manager

Converxa Comunicación – Pamplona, España

Población: Pamplona | **País:** España

Consultor de Marketing Digital

[01/10/2010 – 19/10/2014]

Desarrollo e implementación de estrategias de Inbound Marketing para atraer y convertir clientes potenciales. Consultoría en planificación y estrategia de medios sociales, optimizando la presencia digital de las marcas. Gestión de email marketing y marketing de contenidos, creando campañas y materiales alineados con los objetivos comerciales.

Organización de eventos de formación en marketing, ventas y networking entre empresarios de diferentes secotores, fomentando oportunidades de negocio y crecimiento profesional.Desarrollo e implementación de estrategias de Inbound Marketing para atraer y convertir clientes potenciales. Consultoría en planificación y estrategia de medios sociales, optimizando la presencia digital de las marcas. Gestión de email marketing y marketing de contenidos, creando campañas y materiales alineados con los objetivos comerciales. Organización de eventos de formación en marketing, ventas y networking entre empresarios de diferentes secotores, fomentando oportunidades de negocio y crecimiento profesional.

Aptitudes: Creación de planes de marketing · Online Advertising · Estrategia corporativa · Marketing Strategy · Marketing de Twitter · Para empresas (B2B) · Comercial · Marketing online · Social Media Marketing · Producción de newsletter · Inbound Marketing · Networking empresarial · WordPress · Anuncios de Facebook · Storytelling · Marketing en Instagram · Google Ads · HubSpot

Crecento! – Pamplona, España

Población: Pamplona | **País:** España

Director Nacional de una red de networking empresarial

[01/03/2008 – 01/08/2010]

Responsable de la organización y dirección técnica de los clubes de negocio de la Red Profit Club, impulsando el intercambio de contactos y referencias entre empresas y profesionales.

Formación en habilidades y estrategias de networking, tanto en entornos online como presenciales, para potenciar las oportunidades de negocio.

Realización de diagnósticos de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) en empresas y organizaciones, alineando sus estrategias con criterios de sostenibilidad y compromiso social.Responsable de la organización y dirección técnica de los clubes de negocio de la Red Profit Club, impulsando el intercambio de contactos y referencias entre empresas y profesionales. Formación en habilidades y estrategias de networking, tanto en entornos online como presenciales, para potenciar las oportunidades de negocio. Realización de diagnósticos de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) en empresas y organizaciones, alineando sus estrategias con criterios de sostenibilidad y compromiso social.

Aptitudes: Para empresas (B2B) · Planificación de eventos · Consultoría estratégica · Redacción de licitaciones · Comercial · Responsabilidad social corporativa · Networking empresarial · Gestión de eventos · Formación de personal · Social Networking · Total Alignment · Formación y desarrollo

Asociación de Jóvenes Empresarios de Navarra – Pamplona, España

Población: Pamplona | **País:** España

Asistencia a Gerencia y Asesoramiento a Emprendedores

[01/01/2006 – 30/04/2008]

Asociación de Jóvenes Empresarios de Navarra
Apoyo a la gerencia en la gestión y desarrollo de iniciativas empresariales. Asesoramiento a emprendedores, guiándolos en sus estrategias de negocio y crecimiento.

Organización de eventos y encuentros empresariales interprovinciales, fomentando el networking y la creación de sinergias entre profesionales. Coordinación de varias ediciones del Premio Joven Empresario Navarro y actos de motivación al emprendimiento, impulsando el talento y la innovación.

Gestión administrativa, planificación de torneos de pádel y organización de almuerzos empresariales, fortaleciendo la comunidad empresarial a través de actividades estratégicas y de networkigAsociación de Jóvenes Empresarios de Navarra Apoyo a la gerencia en la gestión y desarrollo de iniciativas empresariales. Asesoramiento a emprendedores, guiándolos en sus estrategias de negocio y crecimiento. Organización de eventos y encuentros empresariales interprovinciales, fomentando el networking y la creación de sinergias entre profesionales. Coordinación de varias ediciones del Premio Joven Empresario Navarro y actos de motivación al emprendimiento, impulsando el talento y la innovación. Gestión administrativa, planificación de torneos de pádel y organización de almuerzos empresariales, fortaleciendo la comunidad empresarial a través de actividades estratégicas y de networkig
Aptitudes: Para empresas (B2B) · Planificación de eventos · Networking empresarial · Elaboración de licitaciones · Gestión de proyectos · Asesoramiento y orientación · Administración

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

Licenciado en Sociología

Universidad Publica de Navarra [1999 – 2004]

Población: Pamplona | **País:** España | **Sitio web:** https://www.unavarra.es/ | **Nivel en el MEC:** Nivel 6 EQF-MEC

Intercambio Internacional - Sociologie

Universitè de Lille [2000 – 2001]

Población: Lille | **País:** Francia | **Sitio web:** https://www.univ-lille.fr/ | **Nivel en el MEC:** Nivel 6 EQF-MEC

Máster en Dirección de Marketing y Gestión Comercial

ESIC Business & Marketing School [2010 – 2011]

Población: Pamplona | **País:** España | **Sitio web:** http://www.esic.edu/ | **Nivel en el MEC:** Nivel 3 EQF-MEC

COMPETENCIAS DE IDIOMAS

Lengua(s) materna(s): español

Otro(s) idioma(s):

catalán

COMPRENSIÓN AUDITIVA C2
COMPRENSIÓN LECTORA C2 **EXPRESIÓN ESCRITA** C1
PRODUCCIÓN ORAL C1 **INTERACCIÓN ORAL** C1

francés

COMPRENSIÓN AUDITIVA B1
COMPRENSIÓN LECTORA B1 **EXPRESIÓN ESCRITA** B1
PRODUCCIÓN ORAL B1 **INTERACCIÓN ORAL** B1

inglés

COMPRENSIÓN AUDITIVA C1
COMPRENSIÓN LECTORA C1 **EXPRESIÓN ESCRITA** B2
PRODUCCIÓN ORAL B2 **INTERACCIÓN ORAL** B2

Niveles: A1 y A2 (usuario básico), B1 y B2 (usuario independiente), C1 y C2 (usuario competente)

CAPACIDADES

Habilidades Digitales

Gmail / SEO / SEM / Google Ads / Meta Ads / Google Analytics 4 / Tag Manager / VWO / CRO / Mailchimp / HubSpot / Make / n8n / ChatGPT / Gemini / Claude / WordPress / Elementor / Prestashop / Notion / Copywriting / CRM / Google Tag Manager / Microsoft Office / Microsoft Word

Habilidades Personales

Trabajo en equipo / Responsabilidad en el trabajo / Organizacin y puntualidad / Redes Sociales / Resolucin de problemas / Pensamiento estrategico. / Comunicación clara / Capacidad Analítica / Aprendizaje continuo / Autonomí a / Empatía / Adaptabilidad / Creatividad / Resiliencia / Gestión de conflictos / Resolución de problemas / Capacidad de autoaprendizaje

PERMISO DE CONDUCCIÓN

Permiso de conducción: A

Permiso de conducción: B1

PROYECTOS

[01/03/2025 – Actual]

Jazzy Lab Mkt - Laboratorio personal de marketing estratégico

Jazzy LAB es una muestra práctica de mis habilidades en CRO, automatización, UX y marketing estratégico.
Es un portfolio funcional, donde se pueden ver procesos, resultados y decisiones que he tomado en proyectos reales.
Pensado para mostrar cómo trabajo y no solo lo que sé hacer.
Proyecto personal creado para mostrar mi forma de entender el marketing digital desde una perspectiva estratégica, creativa y humana.
Incluye casos reales de CRO, email marketing, IA aplicada, UX writing y contenido emocional.
jazzylabmkt.com

Enlace: www.jazzylabmkt.com